

無料 売場のプロ 1級販売士による 売れる売場づくりセミナー

【日 時】 平成30年2月5日(月) 午後1時30分～4時30分

【内 容】 同じ商品でも陳列や照明の具合やPOPを工夫することで、売上は大きく変わることが知られています。プロによる売場のレイアウト・陳列・販売促進策、顧客心理について学ぶことで顧客視点の売場作りを実現し、売上アップに繋げることを目的とします！

【会 場】 那覇商工会議所 2階(近隣の有料駐車場をご利用下さい)

【定 員】 50名

【対 象】 小売・サービス業の方

講師紹介

志村 幸司先生



・イオン琉球にて26年間勤務(バイヤー・SM衣料店長・スーパーストアフロア課長・商品本部コーディネーター/衣食住クロスMD・販売促進課長他)・退社後「Shimuraマーケティング」設立。小売・サービス業の店舗最前線を支援している(店舗作り、商品・販売計画、売場作りや接客等販売技術向上の支援)
・主な資格(1級販売士/日本販売士協会登録講師) 日本ビジネス心理学会 ビジネス心理上級マスター・沖縄県商工会議所連合会エキスパート

セミナー申し込みはFAXにてお申込みください。電話での申込みも可能です

那覇商工会議所 担当 當山・宮城 TEL:868-3758 FAX:866-5728

【申込書】 (*定員により受講できない場合は当方より連絡致します。)

平成30年 月 日申込

事業所名		業 種	
参加者氏名		役 職	
電話番号		FAX番号	

本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、当セミナーにおける受付名簿の作成や連絡、主催団体からの情報提供に使用いたします。